

IT Executive Education +

**ESTRATEGIAS EXITOSAS PARA EL
OUTSOURCING EN LA NUBE**

Workshop con Sara Cullen

Junio 29 y 30, 2016 - Ciudad de México



Executive Education on IT leadership and emerging trends.
Continuous professional development and personal enrichment
through the year.

ACERCA DEL TALLER

El cómputo en la nube, eventualmente ocupará un lugar en cada una de las organizaciones, de formas muy diversas. Los gobiernos alrededor del mundo tienen actualmente políticas que privilegian los servicios en la nube por encima de aquellos que no están en la nube, al momento de decidir la contratación de servicios de TIC. Hoy en día no es una opción cuestionarnos si usaremos los servicios en la nube. En cambio, debería preguntarse cuándo los usará y cuáles usará. Las preguntas más difíciles que están enfrentando hoy las organizaciones son ¿Qué debemos mover a la nube? y ¿Cuándo es el momento adecuado para moverlo?

Los analistas consideran el cómputo en la nube como una de las tendencias más significativas y con mayor potencial para cambiar por completo la industria global de TI. Sin embargo, CIOs y la alta dirección, aún cuando estos proyectos son parte de sus agendas, aún no están muy seguros de lo que realmente implica para sus organizaciones -cómo capitalizar los beneficios, controlar los aspectos comerciales, administrar el riesgo para el negocio y adaptar a sus organizaciones.

Aún cuando es importante definir los requerimientos, negociar las condiciones comerciales y firmar el contrato, también es un aspecto crítico desarrollar un plan claro de "Mudanza hacia la nube" que re-direccione a la organización y más importante aún, a nuestro personal.

Este taller ofrece las respuestas que la alta dirección debe saber para ser exitoso y obtener los beneficios:

- ¿Qué es la nube (en realidad) y dónde debo ser cloud.

- ¿Cuáles son las cláusulas clave en un contrato de servicios en la nube.
- ¿Cuáles son los KPI's típicos y las salidas?
- ¿Cuáles son los aspectos comerciales a considerar y cómo puedo compararlos?
- ¿Cómo puedo re-alinear la operación del negocio y la arquitectura para una transición exitosa?
- ¿Cómo puedo tener listas a las personas y la estructura de mi organización?



CONTENIDO DE LA SESION

Poniendo los servicios en la nube en perspectiva.

- Patrones de la tecnología disruptiva
- Historia de los servicios en la nube
- Cloudspeak y cómo funciona la nube

Adopción.

- El abismo en la adopción
- Gobierno en la nube
- Considerando su primer movimiento

Aspectos Comerciales.

- Contratos
- SLAs
- Estrategia de Precios

Preparándose para el movimiento.

- Definiendo los requerimientos

IT Executive Education + Estrategias Exitosas para el Outsourcing en la Nube Con Sara Cullen

- Madurez de la capacidad

Transición.

- Planeación de la Transición
- Gestión de los stakeholders y el cambio

En la nube.

- Consolidación
- Comunicación y sensibilización
- Barreras y facilitadores

QUIEN DEBE PARTICIPAR

Todo CIO y equipos involucrados en estrategias actuales de servicios en la nube o que estén proyectando desarrollar estrategias de servicios en la nube.

Esta sesión esta enfocada en aspectos del negocio, no en aspectos técnicos, por lo que es recomendable para profesionales con perfil en finanzas, legal o con una perspectiva de cambio organizacional.

ACERCA DE SARA CULLEN



Es Consultora Senior de las prácticas de Business Technology & Digital Transformation Strategies de Cutter Consortium. Es Directora Ejecutiva de The Cullen Group, organización especializada en brindar consultoría, formación y metodologías con respecto a los contratos comerciales. La Dra.

Cullen fue socia nacional de Deloitte en Australia, donde manejó la división de consultoría en abastecimiento externo (outsourcing). Le ha brindado consultoría a más de 135 empresas privadas y del sector público, en 51 países y en más de 175 proyectos de outsourcing, abarcando más de 70

funciones de negocio con valores contractuales hasta de \$1 500 millones de dólares anuales.

Sus servicios incluyen la auditoría de proveedores, contratos y arreglos; redacción de contratos y SLA (Acuerdos de Niveles de Servicio); negociaciones, diseño e implementación de funciones de gestión de contratos, Due Diligence; estudios de factibilidad y casos de negocio; diseño de scorecards y esquemas de recursos/incentivos; evaluaciones de mercados y proveedores; estrategias y métodos de abastecimiento; precios; diseño, formación y gestión de relaciones; renegociaciones y remediaciones; evaluación, mitigación y manejo de riesgos; estrategia, preparación, criterios y evaluación de ofertas; y planeación de transiciones (movilización y/o rompimiento de compromisos).

La Dra. Cullen cuenta con clientes tanto en el sector público como el privado. Le han sido publicados diversos libros e investigaciones y es colaboradora frecuente en diversas publicaciones. Ha impartido un sinnúmero de conferencias alrededor del mundo.

La Dra. Cullen obtuvo su licenciatura en ciencias contables de la St. Cloud State University (EUA), recibió su Grado de Maestra en Administración (tecnología) de la Melbourne Business School, y obtuvo su Doctorado en la Universidad de Melbourne. Además es Contadora Pública Certificada en los Estados Unidos.

- Autora de 19 libros más de 124 publicaciones sobre mejores prácticas.
- Responsable de 7 revisiones de Outsourcing a Gobierno
- Ha entrenado a más de 6 mil profesionistas
- Cuenta con más de 350 conferencias alrededor del mundo
- Ha publicado investigaciones con la London School of Economics, Oxford, Warwick, y universidades de Melbourne.

IT Executive Education + Estrategias Exitosas para el Outsourcing en la Nube Con Sara Cullen

● ● ● Cutter Consortium
Access to the Experts

INVERSIÓN*

- Primer participante \$24,000.00 pesos más IVA
- Segundo participante \$19,000.00 pesos más IVA.
- A partir del tercer participante \$17,500.00 pesos más IVA.

Clientes de Programa o Membresía

- Dos tokens por participante.

*Precios y promociones sujetos a cambios sin previo aviso.

La inscripción considera además del ingreso a la sesión con el consultor, desayuno continental (café, pan, jugo, fruta), Coffee Break continuo, comida, materiales, servicio de traducción simultánea y diploma.

El cupo es limitado.

Formas de Pago

Aceptamos los siguientes métodos de pago durante el proceso de inscripción:

- Tarjetas de Crédito
- Transferencia Electrónica
- Tokens de servicio

* Es requisito cubrir el costo antes del evento.

Políticas

Sustituciones y cancelaciones

- La inscripción a este taller es transferible en todo momento.
- Cancelaciones antes de un mes antes del evento tendrán un costo administrativo de \$1,000.00 pesos. A partir de esta fecha no son reembolsables, pero pueden ser transferidas.

Sede de la Sesión

Hotel Fiesta Inn Insurgentes Sur
Calle Mesones 20 Col. San José Insurgentes
(Atrás del Teatro de los Insurgentes)
México, D.F.

Horario de la Sesión: 9:00 a 18:00 horas.

Conferencista y fecha del evento

A pesar de nuestro compromiso pudiera presentarse una eventualidad ya sea por la disponibilidad del Expositor o por las condiciones climatológicas. Siendo el caso la fecha y el conferencista pudieran estar sujetas a cambios

Privacidad

Cutter Consortium no compartirá su información personal o de contacto.

Podríamos tomar fotografías y/o video durante el evento y hacer uso de éstas para nuestros promocionales, a menos que Usted expresamente nos indique lo contrario.



INFORMES:

Cutter Consortium América Latina

Tel. 55-5336-0418 ext. 111

eventos@cutter.com.mx

www.cutter.com.mx

<http://training.cutter.com.mx/outsourcing/>

Le recomendamos revisar la Información de nuestras Membresías de Educación Ejecutiva:

<http://training.cutter.com.mx/membresias/>